



**Altrad, Groupe leader,  
plus de 40 filiales en France et dans le monde,  
plus de 2500 salariés dont les 2/3 à l'étranger.**

**Echafaudages  
Bétonnières et Brouettes  
Produits tubulaires pour  
collectivités**

Chiffre d'affaires semestriel 2006/2007			
Milliers d'euros	Sept 06 / Fev 07	Sept 05 / Fev 06	variation
Chiffre d'affaires périmètre comparable	152 180	117 186	29.9%
Chiffre d'affaires périmètre réel	185 945	117 186	58.8%

### Commentaires

Les opérations de croissance externe de grande ampleur intervenues ces années passées et en particulier à mi-exercice 2005/2006 se sont traduites, dès le début du présent semestre de façon très nette dans les statistiques d'activité.

**A périmètre comparable**, hors acquisition du Groupe Balliauw et de Altrad Vabor, le développement global en données consolidées, ressort à +29,9%.

Le poids relatif des unités hors frontières représente 46,1% du total, en progression de 61%. D'une période à l'autre, la part de l'activité France s'est accrue de 11,3%, stimulée par la demande intérieure "Bâtiment" favorablement orientée.

La branche "Echafaudages, Etais, Location", tous sites de production réunis a marqué un niveau de progression très satisfaisant avec +15,5%, notamment grâce aux filiales devenues pleinement opérationnelles.

La branche "Bétonnières" a connu un développement exceptionnel de 28,3%, bien soutenu par une conjoncture porteuse en France et à l'étranger.

La branche "Produits tubulaires pour collectivités", d'un poids modeste dans l'activité d'ensemble : 5,6% a subi un tassement, -3,2%, imputable sans doute à la nouvelle réglementation des marchés publics qui a rendu la demande plus hésitante, et surtout à la mise en place des procédures Groupe imposées à quelques filiales en cours d'intégration. Pour mémoire, la branche "Brouettes", récente et riche de potentialités est en bonne voie de rationalisation et d'adaptation au marché.

A noter que les données chiffrées n'ont été que faiblement influencées par l'évolution des prix de facturation, soit en moyenne +2,5%.

**A périmètre réel**, et toujours en données consolidées, le chiffre d'affaires total a marqué une forte hausse, +58,8%, due pour moitié à l'intégration des filiales extérieures nouvelles, Groupe Balliauw, Altrad Asia, Altrad Vabor, Altrad Fort, et pour le complément, à la dynamique engendrée par la montée en puissance des acquisitions antérieures.

Avec une proportion de chiffre d'affaires de 56 % assurée par les filiales hors frontières le Groupe marque nettement sa stature internationale.

### Prévisions

La conjoncture dans le secteur "Bâtiment" est en France encore bien ancrée sur des positions suffisamment solides pour pallier l'éventuelle baisse de régime plus ou moins attendue en fin d'année civile. En Europe et notamment en Allemagne la tendance au redressement s'est confirmée. Aussi, à la clôture de l'exercice, fin août 2007, il serait raisonnable de tableer pour l'ensemble du Groupe, sur une progression annuelle du chiffre d'affaires d'au moins 30% avec un taux de marge opérationnelle proche de 8%. Cette estimation ne tient pas compte de l'incidence des toutes dernières acquisitions dans le domaine des bétonnières.

### INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

GROUPE ALTRAD

**16 avenue de la Gardie 34510 FLORENSAC**

Tél : 00 33 (0)4.67.94.52.52 – Fax : 00 33 (0)4.67.77.08.48

Internet : <http://www.altrad.com> - email : [admin@altrad.com](mailto:admin@altrad.com)

Sens d'une reprise : Balliauw...

*...« une étape et plus précisément un temps de réactualisation des structures pour affronter les défis futurs...  
La logique de mondialisation dans laquelle nous sommes plongés se réduit à l'alternative progresser ou périr, corrigée par la variable temps »...*

Mohed Altrad, rapport d'activité 2006

2005/2006 portera, dans l'histoire du Groupe la marque d'un exceptionnel développement hors frontières. La plupart des pays d'Europe sont concernés auxquels il faut ajouter notamment la Chine, le Canada et la Tunisie.

2006/2007 doit naturellement consolider les acquis et confirmer à l'instar des résultats des premiers mois, la justesse des opportunités mises à profit.

Dans la ligne de cohérence d'une croissance maîtrisée, le Groupe vient d'ailleurs de renforcer son pôle "Bétonnières" en décidant de se porter acquéreur du Groupe Guy Noël en difficultés financières.